

Deschacht is veel meer dan een bouwshop alleen

De slogan “One stop bouwshop, non stop bouwadvies” is niet uit de lucht gegrepen, want Deschacht heeft niet alleen 15.000 professionele bouwartikelen in haar aanbod, maar biedt met gespecialiseerde teams in dak-, isolatie- en rioleringsmaterie ook de geschikte bouwtechnische oplossing voor elk project. Zeker bij grotere bouwopdrachten kan haar praktische expertise en advies volgens Deschacht een merkbaar verschil geven.



Haar oorspronkelijke specialiteit waren materialen en producten voor rioleringswerken, maar na 40 jaar is Deschacht uitgegroeid tot een referentie voor de veeleisende en kwaliteitsbewuste bouwprofessional met een ruim aanbod riolerings- en afvoermaterialen, dak-, gevel- en isolatiematerialen en folies. Via haar webshop en een netwerk van intussen 10 verschillende distributiecentra, verspreid over heel België, wordt er altijd een snelle levering gegarandeerd. Zo zijn er vestigingen in Oostakker, Aartselaar, Zedelgem, Tielt, Hamme, Geel, Hoogstraten, Hasselt, Herstal en weldra ook nog in Herent.

15.000 professionele bouwartikelen

Met 15.000 artikelen kan het Deschacht-gamma een breed worden genoemd. De onderneming startte ooit als specialist in rioleringsproducten maar het aanbod werd intussen sterk uitgebreid naar heel wat andere sectoren. De vakman die



gehecht is aan zijn vertrouwde A-merk zal dat bij Deschacht gegarandeerd vinden, maar wie liever opteert voor producten in andere prijsklassen vindt er ook een ruime range aan alternatieve merken.

“Al onze producten zijn van professionele kwaliteit en werden zorgvuldig gekozen op basis van hun verdiensten op het terrein.”, bevestigt An Cools, marketing manager bij Deschacht. “Onze inkopers hebben allemaal bewezen bouwervaring, diepgaande productkennis en stellen zich dezelfde vragen als onze klanten. Zo heeft de vakman steeds de keuze tussen verschillende correcte en innovatieve producten. En als er producten zijn waarvoor we geen geschikt aanbod vinden in de markt, dan gaan we ze gewoon zelf maken. Zo beschikken we over eigen productiefaciliteiten voor zowel PVC-, MDPE- als HDPE-putten. Ook zinken of koperen dakgoten of gevelbekleding verzagen we in onze zinkcentra en worden geplooid en gesneden in de gewenste afmetingen. Dat bespaart onze klanten een hoop tijdverlies op de werf. Op basis van onze technische expertise en feedback uit de markt, ontwikkelden we ook eigen productengamma’s zoals de ‘Super’ dakproducten en de ‘Supra’ vloeibare waterdichtingsproducten.”

Van heel wat artikelen heeft de firma een ruime voorraad liggen en via de webshop kunnen de klanten bestellingen plaatsen waar en wanneer ze willen en weten ze ook meteen of het gewenste product beschikbaar is. De eigen transportdienst levert de bestellingen dan snel, correct en op de gewenste plaats maar de producten kunnen natuurlijk ook steeds persoonlijk worden afgehaald in een filiaal in de buurt.

Online en offline ondersteuning

Deschacht beperkt zich echter niet tot het leveren van producten maar wil ook professioneel advies bieden via diverse kanalen. Zo is er in de bouwshops en op de website al veel technische informatie voorhanden en de klanten worden verder geïnformeerd via een uitgebreide catalogus, een periodieke nieuwsbrief met recente realisaties en een maandelijks promofolder.

Maar indien er nood is aan nog meer doorgedreven advies, dan begeleidt Deschacht ook uw bouwproject met haar gespecialiseerde teams in dak-, isolatie- en rioleringszaken. De eigen experts koppelen hun doorgedreven productkennis aan concrete ervaring met het plaatsen van die producten via een netwerk van deskundige onderaannemers.

Deschacht lanceert Dakteam

Zo is Deschacht dit voorjaar ook gestart met een gespecialiseerd Dakteam. Het isoleren en waterdicht maken van daken is immers een gespecialiseerde discipline die heel wat kennis en ervaring vereist. Zoals in de ganse bouwsector evolueren de zaken hier snel en komen er steeds weer nieuwe bouwprocedures en steeds strengere normen op het gebied



van energie en duurzaamheid die roepen om innovatieve producten, systemen en oplossingen.

Het nieuwe dakteam van Deschacht heeft dan ook de ambitie om de klanten hun steun en toeverlaat te zijn voor alles wat met isolatie en bekleding van daken te maken heeft. Er werden daarom diverse specialisten aangeworven die kunnen helpen bij de analyse van de dakopbouw, de keuze van het meest geschikte product voor de beoogde toepassing en praktische ondersteuning tijdens de duur van de werken.

Intussen wordt ook het assortiment producten en materialen voor het platte dak verder uitgebreid en komen daar nu ook materialen voor hellende daken bij, vertelt An Cools. "Naast de reeds gekende bouwmaterialen voor hellende daken als dakdoorvoeren, schouwkanalen, flexibels en onderdakfolies kunnen de dakdekkers bij ons voortaan ook terecht voor spanten, kepers, tengellatten, e.d. Het spreekt dan ook voor zich dat ons Dakteam ook op het gebied van hellende daken van wanten weet. Zo maken wij onze slogan 'One-stop bouwshop. Non-stop bouwadvies' helemaal waar!"

